

借助外包，顺利进军新市场。

工程集团Elecnor在澳大利亚开展业务时，可专注于新业务的拓展。

关于Elecnor Group

Elecnor Group总部位于西班牙，已有近60年的历史，业务遍布全球50多个国家，是基础设施、可再生能源及相关技术领域的全球领军企业。Elecnor实施业务多元化战略，涉足各行各业，包括电力、天然气、发电、铁路、电信、控制系统、建筑、水、环境、设施维护和航空航天工程。



我们在这个司法管辖区为其提供服务：

澳大利亚

行业：

基础设施、可再生能源及相关技术

我们提供的服务：

全球实体管理、会计与税务

我们如何解决客户面临的难题？

客户面临的挑战

2014年，Elecnor初入澳大利亚市场，有意将资源集中在业务拓展和项目执行上。公司的首要目标是尽快在当地设立实体，同时确保第一个项目顺利落地。

然而，当时仅有一名公司代表身处澳大利亚，那便是Elecnor 澳大利亚公司的副总裁Joseph de Pedro，为此，他不得不独挑大梁。Elecnor意识到需要第三方为其提供企业管理、会计与税务方面的支持，以便完全专注于在澳大利亚创收。

我们的解决方案

早前在其他司法管辖区，Joseph de Pedro曾与TMF Group合作过，于是他将TMF Group介绍给了Elecnor的西班牙总部团队。Elecnor结合多家服务提供商的服务范围进行评估，最终TMF Group脱颖而出，因为它真正理解Elecnor的需求，并主动提供了讲西班牙语的客户经理。

这点至关重要，有助于在早期阶段为Elecnor澳大利亚办事处建立起与西班牙总部沟通的唯一桥梁，对业务发展意义非凡。这样做不仅避免了潜在的高昂且低效的沟通失误——对于员工数量多达14,000人的企业，这点尤为重要——而且大幅加速了在澳大利亚设立实体的进程。

聘请TMF Group全权负责澳大利亚的实体管理、会计与税务报告需求后，Elecnor得以解放有限的资源，专注于业务拓展。进军澳大利亚不到一年，Elecnor便成功拿下了价值约2.2亿澳元的项目。如今，Elecnor已在澳大利亚设立了三个实体，拥有22名员工。

“对我而言，将行政和会计职能外包给第三方是唯一可行的方案，只有这样才能完全专注于创收。TMF Group的团队专业高效，愿意全力以赴满足我们的需求。”

Joseph de Pedro

Elecnor澳大利亚私人有限公司副总裁

与我们联系！



欲了解更多？

与我们联系

