

## 本地会计与税务知识是云端企业资源计划（ERP）在国际扩张的关键

与TMF Group的合作使Hatteland得以本地化其RamBase云端ERP软件，从而实现扩张计划。

### 关于客户

Hatteland是RamBase的开发者，旨在通过其商业产品和解决方案为人们和社会创造涟漪效应，协助企业走向未来。

RamBase是Hatteland旗下的四大品牌之一，是一个专门为制造业和批发业而设计的完整云端ERP解决方案。RamBase将关键的业务信息和最佳流程整合至一个系统中，协助企业提高盈利能力、质量、可追溯性和文档记录能力。

### 挑战

首席运营官Karl Inge Stensland解释：

“Hatteland正策划扩张RamBase云端ERP系统的新市场。作为扩张进程的一部分，我们需要确保那些使用我们产品的客户能够得到高效的本地会计、税务与报告支持。”

“如果想要在特定市场中让RamBase成为竞争力强的ERP解决方案，我们必须正确理解和支持这些本地要求和实践内容。”

### TMF Group如何协助客户

为了本地化RamBase的ERP系统，TMF Group协助RamBase识别并解析多个国家的会计与税收要求。

在TMF Group的协助下，RamBase得知了关于本地法规的指引、其对ERP功能的影响，以及如何在系统中获取这些信息。不仅如此，TMF Group还提供了关于商业要求、最佳实践方式和ERP系统行业标准的见解。

Stensland表示：“TMF Group的专家通过单一联系人我们提供了多个欧洲市场的研究报告。”

“

TMF Group的分析框架和研究成果在RamBase的决策过程中提供了支持，使RamBase的市场得以迅速扩张。”

——RamBase首席运营官Karl Inge Stensland

“这些研究报告使我们深入了解了RamBase本地化发展蓝图的需求，此外，这些报告还能根据我们自己的ERP系统而定制。TMF Group的会计与税务专家为我们提供了自己操作时无法获得的本地见解。”

“TMF Group的分析和研究成果在Hatteland的决策过程中提供了支持，使RamBase得以快速地扩张市场。”

### 展望未来

“我们有一个清晰的愿景：希望RamBase能成为制造业或批发业客户的ERP首选。”

“我们的产品在国际市场中有巨大的潜力，目前，我们正关注着挪威、瑞典、丹麦、波兰和英国的市场。我们计划建立一个合作伙伴渠道，既能销售系统，又可以通过RamBase协助客户简化业务。”

“目前为止，我们与TMF Group的合作非常愉快。我们认为这种合作关系是我们旗下ERP进一步国际化的关键因素。”

### TMF Group在以下地区为RamBase提供会计与税务支持：

- 丹麦
- 德国
- 立陶宛
- 瑞典
- 英国