

Conocimientos fiscales y contables locales son la clave para la expansión internacional del Cloud ERP

Trabajar con TMF Group le ha permitido a Hatteland localizar su software RamBase Cloud ERP para poder cumplir con sus ambiciones de crecimiento.

Sobre el cliente

Hatteland, el propietario de RamBase, ayuda a las empresas a avanzar hacia el futuro, con productos y soluciones comerciales que crean un efecto dominó para las personas y la sociedad.

RamBase es una de las cuatro marcas clave de Hatteland: una solución ERP completa basada en la nube dirigida a las industrias de fabricación y venta al por mayor. RamBase ayuda a las empresas a mejorar la rentabilidad, la calidad, la trazabilidad y la documentación mediante la integración de información empresarial crítica y los mejores procesos en un solo sistema.

El reto

“Hatteland está expandiendo estratégicamente su sistema RamBase Cloud ERP a nuevos mercados geográficos. Como parte de esta expansión, necesitábamos asegurarnos de poder respaldar de manera eficiente a las empresas que utilizan nuestro producto con los requisitos locales de contabilidad, impuestos y presentación de informes”, explica Karl Inge Stensland, director de operaciones.

“Estos requisitos y prácticas locales deben ser entendidos y respaldados adecuadamente por RamBase si queremos ser vistos como una solución ERP competitiva en un mercado determinado”.

Cómo ayudó TMF Group

TMF Group ayudó a RamBase con la identificación y explicación de los requisitos contables y fiscales en varios países. Esto se hizo para localizar el sistema RamBase ERP.

RamBase recibió orientación sobre las reglas locales, su impacto en la funcionalidad de los ERP y cómo deberían capturarse en los sistemas. TMF Group también proporcionó información sobre los requisitos comerciales, las mejores prácticas y los estándares de la industria de sistemas ERP.

“A través de un único punto de contacto, los expertos de TMF Group nos proporcionaron estudios de varios mercados europeos”, dice Stensland.

“El marco analítico y los estudios de TMF Group apoyan a Hatteland en el proceso de toma de decisiones y han permitido a RamBase una rápida expansión en el mercado”.

**Karl Inge Stensland, COO,
RamBase**

“Los estudios nos dan una idea de los requisitos que contribuyen al plan de desarrollo de la localización de RamBase, y se adaptan al alcance de nuestro sistema ERP. Los expertos en impuestos y contabilidad de TMF Group nos brindan información local que no se podría obtener trabajando solo.

“El marco analítico y los estudios de TMF Group apoyan a Hatteland en el proceso de toma de decisiones y han permitido a RamBase una rápida expansión en el mercado”.

En el futuro

“Tenemos una visión clara para RamBase: vamos a ser la opción ERP de preferencia para los clientes en las industrias de la fabricación o la venta al por mayor.

“Vemos un enorme potencial internacional para nuestro producto y actualmente nos estamos enfocando en Noruega, Suecia, Dinamarca, Polonia y el Reino Unido. La estrategia es construir un canal de socios que venda el sistema y ayude a los clientes a optimizar su negocio con RamBase.

“Nuestra cooperación con TMF Group ha funcionado muy bien hasta ahora. Vemos este tipo de asociación como un componente clave para una mayor internacionalización de nuestro ERP”.

TMF Group apoya a RamBase con servicios contables y fiscales en las siguientes ubicaciones:

- Dinamarca
- Alemania
- Lituania
- Suecia
- Reino Unido